



Für unser Headquarter in Heiligenhaus suchen wir einen

Business Analyst Global Sales (m/w/d)

Sales & Marketing

Ihre Aufgaben

- Durchführung von systematischen Analysen und Research-Aktivitäten
- Unterstützung des Top-Managements bei der Entwicklung und Umsetzung der globalen Unternehmensstrategie, der M&A-Strategie sowie der langfristigen M&A-Roadmap
- Begleitung von strategischen Wachstumsinitiativen sowie Tracking, Monitoring und Steuerung der strategischen Zielerreichung in der globalen Vertriebsorganisation
- Strukturierte Datenaufbereitung und Erstellung von Präsentationsunterlagen für das Top-Management
- Organisation, Konzeption, Durchführung, Moderation sowie Nachbereitung von Workshops, Terminen, Interviews

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Wirtschaftswissenschaften/ -ingenieurwesen oder eine vergleichbare praxisorientierte Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung mit Schwerpunkt Strategie, Business Analytics oder Vertriebscontrolling, vorzugsweise im Automotive Bereich
- Sehr gute analytische, konzeptionelle und lösungsorientierte Fähigkeiten
- Exzellente Anwendung strategischer Methoden und Tools
- Selbstständige strukturierte Arbeitsweise
- Team-, Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office- Kenntnisse (insbesondere PowerPoint, Excel)

Als Global Player bieten wir Ihnen ein internationales und dynamisches Umfeld mit flachen Hierarchien. Wenn Sie mit uns eigene Ideen entwickeln und erfolgreich umsetzen möchten, bewerben Sie sich per E-Mail oder per Post.

Ansprechpartner

Christin Steinkamp
Höseler Platz 2 · 42579 Heiligenhaus
karriere@kiekert.com
www.kiekert.com