



Für unser Headquarter in Heiligenhaus suchen wir einen

Werkstudenten Sales Excellence (m/w/d) (16-20 Std/ Woche)

Sales & Marketing

Ihre Aufgaben

- Durchführung von Research-Aktivitäten und systematischen Analysen zu Wirtschaft, Märkten, Wettbewerbern und Produkten
- Datenbeschaffung/ -konsolidierung und strukturierte Aufbereitung sowie Erstellung von Präsentations-/ Entscheidungsunterlagen für das Top-Management
- Unterstützung bei der Einführung und dem Roll-Out einer CRM-Software
- Unterstützung bei der Optimierung von Abläufen und Prozessen im globalen Vertrieb
- Austausch mit globalen Fachabteilungen
- Unterstützung des Innovationsmanagements
- Weitere spannende und abwechslungsreiche Aufgaben der Abteilung Sales Excellence

Ihr Profil

- Student im Bereich Management, Wirtschaftswissenschaften (BWL/ VWL), Business Administration, Marketing oder eine vergleichbare Ausbildung
- Erste Berufserfahrung, z.B. als Praktikant, Werkstudent von Vorteil
- Gute MS Office Kenntnisse insbesondere PowerPoint, Excel (Teams)
- Gute Kommunikationsfähigkeit, Teamgeist sowie Einsatzbereitschaft
- Hohe Eigeninitiative und eine zuverlässige, strukturierte Arbeitsweise
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Als Global Player bieten wir Ihnen ein internationales und dynamisches Umfeld mit flachen Hierarchien. Wenn Sie mit uns eigene Ideen entwickeln und erfolgreich umsetzen möchten, bewerben Sie sich per E-Mail oder per Post unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

Ansprechpartner

Christin Steinkamp
Höseler Platz 2 · 42579 Heiligenhaus
karriere@kiekert.com
www.kiekert.com