

Innovation, Kreativität und Motivation

Unsere Mitarbeiter sind der Schlüssel zu unserem Erfolg.

Als Technologieführer für automobiler Schließsysteme wissen wir, wie wichtig kontinuierliche Weiterentwicklung ist.

Wir fördern deshalb die persönliche und fachliche Entwicklung unserer Mitarbeiter.



Für unser Headquarter in Heiligenhaus suchen wir einen engagierten und flexiblen

Key Account Manager PSA/RSA (m/w)

Ihre Aufgaben

- Strategische Betreuung des Kunden PSA/RSA, Akquise von Neuaufträgen
- Systematischer Auf- und Ausbau vorhandener Kundenpotentiale
- Analysen zur Markt- und Kundenentwicklung
- Kommerzielle Verantwortung für den Kundenkreis
- Budgetverhandlungen
- Realisierung von Umsatzzielen
- Auswahl, Planung und Steuerung von Ressourcen in Kooperation mit dem Program Management
- Sicherstellen einer optimalen Kommunikation zwischen Kunden und internen Bereichen

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium als Wirtschaftsingenieur oder als Diplomingenieur Fachrichtung Maschinenbau mit wirtschaftlichen Kenntnissen
- Mehrjährige Berufserfahrung mit Führungsverantwortung
- Erfahrung in der Automobilindustrie (französische Kunden)
- Erfahrung in der Zusammenarbeit mit internationalen und interkulturellen Teams
- Überzeugende Persönlichkeit mit starkem Durchsetzungsvermögen und sehr guter Kommunikation
- Fließende Französischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft

Kiekert verbindet 150 Jahre Tradition mit dem rasanten Tempo der Automobilindustrie.

Als Global Player bieten wir Ihnen ein internationales und dynamisches Umfeld mit flachen Hierarchien.

Wenn Sie mit uns eigene Ideen entwickeln und erfolgreich umsetzen möchten, bewerben Sie sich bei:

Kiekert AG

Meike Schmigale

Höseler Platz 2 · 42579 Heiligenhaus

karriere@kiekert.com · www.kiekert.com

kiekert